

## Valpeforespørsel...hvordan nå frem til oppdretter?

Du har nå bestemt deg for at en field spaniel er rasen for deg/dere og etter å ha kontaktet oppdrettere av rasen, får du/dere ingen respons eller svar på mailen dere sendte. Hva kan grunnen være....hvorfor uteblir svar fra oppdretteren du kontaktet? Dette er ment som en hjelp til dere som ønsker å sende en forespørsel om valp til en hvilken som helst oppdretter. Innholdet i mailen, hvordan en ordlegger seg og stiller spørsmål har mye å si og kan være avgjørende for om akkurat du blir betraktet som en «god» valpekjøper og får sette deg opp på en valpeliste.

De fleste oppdretterne har det akkurat like travelt som deg, det er viktig å huske, Vi får ofte flere telefoner og mailer med forespørsel om valp hver eneste uke. Det kan være veldig altoppslukende og tidkrevende, men på samme tid veldig hyggelig. Så hva skal dere som håpefulle valpekjøpere tenke på når dere kontakter oppdrettere. Her er noen tips om hva jeg tenker en bør og ikke bør gjøre eller skrive i en e-post.

1. Send gjerne en forespørsel på mail først.
2. Legg litt arbeid ned i mailen. Å kun skrive «Jeg ser du har field spaniel og jeg vil gjerne kjøpe en valp av deg. Ring meg om du har valper ledig!» , virker følelsesløst og litt fornærmende, og mailen vil i de fleste tilfeller havne i papirkurven. Seriøse oppdrettere legger mye tid og energi i arbeidet med valpene de første 8 ukene av valpens liv og for å gi de optimale forhold. Dette gjør vi for å forsikre oss om at vi leverer trygge, sosialiserte og friske valper. Så tenk litt over hvordan du ordlegger deg. Å starte mailen med «Hvor mye koster en valp?» er heller ikke den beste innledningen.
3. Fortell litt om deg/dere. Hvor dere bor, arbeidssituasjon, tidligere erfaring med hund, hvorfor valget har falt på field spaniel og hvordan dere ser for dere livet med ny valp. Jo mer info, jo bedre tenker jeg.
4. Gjør litt arbeid i forkant av en valpeforespørsel også. Les dere godt opp om rasen slik at dere kan stille gjennomtenkte spørsmål om f.eks fieldens rasetypiske trekk, temperament, helse og andre ting som dere lurer på om rasen. Dette viser meg som oppdretter at dere er genuint interessert og har interesse for å lære mer om rasen. Still gjerne spørsmål om hva oppdretter forventer av valpekjøpere på samme tid som dere spør om hva oppdretter kan tilby dere og valpen.
5. Å tro at en kan bestille en valp til ferien, og gjerne med levering på en bestemt dato.....ja, jeg har hatt noen av disse....er helt hinsides. Det er få kull som blir født i Norge hvert år....om noen, og hvis en tror at dette er mulig har en ikke satt seg inn i hvilken rase det er vi jobber med. Kanskje en cocker spaniel, golden retriever eller en av de mer tallrike rasene da heller er mer aktuelt for denne personen. Field spanielen er en av rasene som i England, rasens hjemland står på The Kennel Club sin liste over Vulnerable Breeds. Her skal vi prise oss lykkelige OM det blir valper, og ikke ha fokus på at 15.juli er bra for da har jeg ferie. En valpekjøper hos meg MÅ ha mulighet til å være hjemme med valpen den første tiden, uansett årstid, ferie eller ei. Har en ikke mulighet til det, blir en heller ikke tatt i betraktning.
6. Belag deg på å måtte vente en god stund. Etterspørselen etter field spaniel har «eksplodert» her i Norge. Det er kjempehyggelig, men på samme tid vet vi oppdrettere at mange blir skuffet, for det ble ingen valper til de denne gang. Jeg skulle ønske tilgangen på en field var lettere, men med få oppdrettere, utfordringer

vi har med rasen når det gjelder avl og at vi kanskje bare har kull når vi ønsker å beholde noe selv, får det til å virke nesten umulig for valpekjøperne. Jeg opererer heller ikke med en liste hvor det er slik at den som ringer først, får først valp. Det er mye som skal klaffe og det er viktig at rett valp havner i rett hjem. Den mest aktive valpen havner kanskje ikke hos noen som «kun» vil ha en familiehund, på samme måte som at den mest stille og minst aktive valpen ikke havner hos noen som vil f.eks. drive med jakt. Jeg leverer fra meg «barna mine» og ønsker det skal bli et varig hjem og dermed er det å få til en så «perfect match» som mulig veldig viktig...både for meg men også for valpekjøperen. Det er derfor også litt viktig å ikke henge seg opp i f.eks. farge eller kjønn. Klart en kan ønske seg en sort tisper eller en brun hannhund, men om en lar dette stå litt mer åpent, har en plutselig større sjans.

7. Etter at du har sendt en mail da og fått svar om at du kan få bli satt på ventelisten, så setter jeg pris på en telefon på et tidspunkt. Det er fint og faktisk nødvendig å ha all info på e-post, men det er også greit å høre stemmen bak mailen. Det er lettere å gjøre seg opp et inntrykk av hvem personen er gjennom en samtale. At folk også er villige til å komme på besøk, evt treffe meg på en utstilling en eller annen plass i Norges land er også viktig. Dette viser at valpekjøper er seriøs og villig til å ta det ekstra steget for å bli kjent. Jeg sier alltid at det å møtes er like viktig for valpekjøper som for meg. Vi skal begge «godkjenne» hverandre tenker jeg. Valpekjøper skal se at jeg har ordnet forhold hjemme og har de beste forutsetninger til å ivareta «mor og barn», og så er det også greit å få hilse på mammaen og se at det er en sunn og frisk tisper.
8. Hold gjerne kontakten, enten via mail eller ta en telefon i ny og ne. Jeg synes alltid det er hyggelig med en hundepprat og dette viser også at en er interessert. Jeg skriver som regel alltid i mine svar at en gjerne må ta en telefon. Dette er en oppfordring fra min side og noe jeg som sagt setter pris på. Jeg har noen som har sendt meg e-post i jan 2020 og som har jeg aldri hørt fra igjen, hverken på mail eller telefon. Jeg håper ikke de blir sjokket om de ikke får valp, for hører jeg ingenting på over ett år, tenker jeg at enten er de ikke genuint interessert ellers så har ventetiden blitt for lang og de har fått seg en annen rase....noe som klart er forståelig, da det ikke passer alle å måtte vente så lenge. Det er ikke slik at en trenger å ringe hver uke, men la det ikke gå et år likssom ;-)

Det er kanskje mer jeg kunne tatt med her, men jeg tror det dekker det viktigste iallfall. Det å selge en valp er ikke som å selge en hvilken som helst vare. Dette er små levende vesener som jeg har hatt hjemme i 8 uker og blitt veldig glad i. Jeg slutter ikke å bry meg om de bare fordi de forlater dørstokken her. Jeg kaller de «barna mine» alle sammen og elsker å høre fra valpekjøperne og få bilder. Det å få se de vokse til og treffe de igjen innimellom setter jeg stor pris på, og ingenting varmer et oppdretterhjerte mer enn en valpekjøper som «bare» ringer for å si at valpen er det beste som har hendt de.

Jeg håper dette skrivet kan være til en viss hjelp. Det er ingen fasit på hvordan en valpeforespørsel skal være eller inneholde, jeg har bare delt mine tanker om hva jeg setter pris på, og jeg tror nok andre oppdretterne legger vekt på mye av det samme. 😊

Hilsen Bente